

ทะลุทะลวงปัญหา ในงานจัดซื้อ

Penetrating Hurdles in Purchasing



IMPORTANCE

การทำงานจัดซื้อภายใต้สภาพของความ "ต่วน" และยิ่งเต็มไปด้วยความไม่แน่นอนเปลี่ยนแปลงไปเปลี่ยนมาไม่หยุดหย่อน เป็นสภาวะที่กวนอารมณ์น่าปวดหัวและรำคาญใจเป็นอย่างยิ่ง อีกทั้งยังจะต้องถูกกดดันเกี่ยวกับเป้าหมายของการลดต้นทุนที่ไม่รู้ว่าจะไปลดตรงไหน และลดอย่างไรก็ไม่ออกบอกไม่ถูกว่าจะเอาอะไรไปเจรจาต่อรองกับซัพพลายเออร์ซ้ำร้ายปัญหาการสื่อสารระหว่างจัดซื้อกับฝ่ายต่างๆ ภายในบริษัทก็เป็นเรื่องที่น่าทอนกำลังใจ และเปลืองเวลาเสียความรู้สึก ทำงานอยู่ทีเดียวกันแท้ๆ แต่ดูเหมือนจะเข้าใจกันไปคนละทาง ทั้งศึกษาออกศึกในรูมเร้าอยู่ทุกวี่ทุกวัน

www.nidapro.com

Line: @nidapro

E-Mail:

nidaprofes@gmail.com

Tel: 097-096-2584

Nida Professional Training Co., Ltd.
Head Office
72/500 Tiwanon Rd., Baanmai,
Pakkred, Nontaburi 11120
Tax ID: 0-1255-44003-53-9

CONTENT

1. เมื่องานยุ่งมาก ต้องเข้าใจรากเหง้าของปัญหา
2. จะทำอย่างไร เมื่อ User ชอบเร้งเอาของต่วนเสมอ
3. จะทำอย่างไร เมื่อ User ขอเปลี่ยนแปลงบ่อยมาก
4. Spec. ของเรากะถูกลงเกินไป เลยทำให้ซื้อของยาก แก้ไขได้ไหม
5. ระเบียบบังคับให้เปรียบเทียบราคาเสมอ ทำให้ซื้อซ้ำ ทำอย่างไรดี
6. ระเบียบไม่มีความคล่องตัวเลย จะแก้ไขอย่างไร
7. เมื่อจะต้องทำ Cost saving ควรเริ่มต้นจากอะไร ความร่วมมือของแต่ละฝ่ายมีความจำเป็นต่อ Cost saving มากน้อยเพียงใด
8. แก้ไขปัญหาทุกวัน แต่ผลงานไม่ปรากฏ ทำอย่างไรจึงจะไม่ท้อแท้
9. ทำอย่างไร เมื่อไม่ได้รับการเหลียวแล จากผู้บริหารระดับสูง
10. ปัญหาใหญ่ของนักจัดซื้อคือ การไม่รู้ว่าตนเองไม่รู้อะไร

LECTURER

คุณเชี่ยวชาญ รัตนามัทธนะ
B.Sc., LL.B., C.P.M., A.P.P., MCIPS

Experiences:

- ผู้ก่อตั้งและนายกสมาคม
บริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่ง
ประเทศไทยคนแรก (พ.ศ.2531-2549)
- คนไทยคนแรกที่ได้รับวุฒิบัตร
C.P.M. และ A.P.P. จากสหรัฐอเมริกา
และ MCIPS กิตติมศักดิ์จากอังกฤษ
- ได้รับประกาศนียบัตร Lead
Assessor for ISO-9000 จากสถาบัน
IQC ของอังกฤษ

TRAINING RATES

In HOTEL

4,300+VAT301 = 4,601
(ภาษีหัก ณ ที่จ่าย 129 บาท)

By ZOOM

3,300+VAT231 = 3,531
(ภาษีหัก ณ ที่จ่าย 72 บาท)

ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย
ค่าอบรมสามารถลดรายจ่ายได้เพิ่มขึ้นถึง 200%